



Wir sind ein mittelständisches, produzierendes Keramikunternehmen mit Sitz in Emmerich am Rhein, Kreis Kleve und gehören zur weltweit tätigen HUNTER DOUGLAS-Gruppe mit Sitz in Rotterdam. Wir sind führender Anbieter im Bereich großformatiger Keramikfassaden. Namhafte Architekten in aller Welt verwirklichen mit unseren Produkten aufsehenerregende Projekte als städtebauliche Meilensteine zeitgenössischer Architektur.

Die Kunden unserer Fassadenprodukte haben hohe Ansprüche an Qualität und Service. Unsere Mitarbeiter (m/w) sind der Schlüssel zu unserem Erfolg. Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams einen

Mitarbeiter Sales Support (m/w/d)

Wir bieten eine anspruchsvolle Aufgabe, die Spaß macht!

Auf der Suche nach einer neuen Herausforderung erwartet Sie bei uns Gestaltungsfreiraum und sympathische Mitarbeiter mit gemeinsamen Werten wie Teamgeist, Respekt und Verantwortungsbewusstsein. Als Mitarbeiter im Sales Support (m/w) verstärken Sie unser Team mit Ihrer Kompetenz und Ihrem Fachwissen. Das Aufgabengebiet konzentriert sich im Wesentlichen auf folgende Bereiche.

Aufgaben:

- Technische & kaufmännische Klärung von Anfragen
- Verantwortung für das Auftragswesen inkl. der Kostenaufstellung sowie Angebotserstellung für Keramikfassaden
- Unterstützung/Support des Vertriebs, Austausch mit Vertriebsagenten sowie Kundenbetreuung
- Mitwirkung an Lösungen von speziellen Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit der Produktion und dem Labor

Unser(e) Wunschkandidat(in) hat:

- Erfolgreicher Abschluss einer technischen Ausbildung (z. Bsp. Bauzeichner-In) mit kfm. Background oder Ausbildung zum Industriekaufmann (m/w/d) mit technischer Affinität
- Sehr gute Kenntnisse im MS Office Paket insbesondere in Excel
- Ausgeprägte Kommunikations-, Team- und Konfliktlösungskompetenz
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse im Lesen und Verstehen von technischen Zeichnungen erforderlich
- Kenntnisse in AutoCAD wünschenswert

Ihr Profil ist nicht alltäglich

Wichtig ist Ihre Zuverlässigkeit so wie ihr Interesse an einer vertrauensvollen Zusammenarbeit. Sie haben Spaß an der Arbeit, sind dabei zuverlässig, flexibel und belastbar. Sie können sehr gut Prioritäten setzen, eigenverantwortliches und vorausschauendes Handeln sowie eine selbstständige Mentalität runden Ihre Persönlichkeit ab.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Referenz-Nr. 22-004H, Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie uns bitte an die unten angeführte Firmen- oder E-Mailadresse.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

NBK Keramik GmbH
z. Hd. Frau Simone Erben
Reeser Straße 235
D - 46446 Emmerich am Rhein

Oder per Mail an: bewerbung@nbk.de.

Sie finden uns im Internet unter: www.nbk.de